

**GARE E
APPALTI
PUBBLICI**

MASTER

ISFORM & Consulting srl
organizza, con il Patrocinio
dell'OIBA - Ordine degli Ingegneri
della Provincia di Bari, dell'Ordine
degli Avvocati di Bari,
dell'UNAGRACO - Unione Nazionale
Commercialisti ed esperti contabili
e di CONFINDUSTRIA BARI E BAT -
Giovani Imprenditori:

Master per Consulente aziendale GARE E APPALTI PUBBLICI

Destinatari

Il Master è rivolto
ad avvocati, commercialisti, ingegneri,
imprenditori, dirigenti, funzionari,
amministratori, responsabili di uffici
tecnici e tutti coloro
che intendano ricoprire il ruolo
di consulenti aziendali
in materia di Appalti pubblici

Obiettivi

Alla luce della Nuova Riforma
in materia di Appalti Pubblici e in
virtù dell'elevato livello di specializ-
zazione della normativa che disciplina
la contrattualistica pubblica, i professio-
nisti devono far fronte a nuove conoscenze
e approfondire le dinamiche e le procedure
di gara ed esecuzione dei contratti. Il Master,
dunque, si propone di formare consulenti in
grado di gestire correttamente problematiche
connesse ad aspetti procedurali ed economici
sempre più complessi per accompagnare le
imprese in questo processo e diventarne punto di
riferimento. L'obiettivo è di trasferire delle com-
petenze professionali a riguardo e di approfon-
dire la nuova normativa introdotta dal D.Lgs.
n. 50 del 2016, come modificato dal Decreto
correttivo D.Lgs. n. 56/2017, per offrire
agli operatori del settore e a quanti
intendono specializzarsi nella materia,
strumenti di aggiornamento e analisi
necessari ad affrontare e gestire al
meglio le principali novità

Docenti

Dott. Alfredo G. Allegretta
Magistrato TAR Puglia

Dott. Franco Aschi

Dottore Commercialista e Revisore Contabile, esperto in gare

Dott. Sebastiano Gadaleta

*Dottore Commercialista, esperto in finanziamenti-valutatore
progetti comunitari*

Dott. Alessandro Quarta

Capo Area Gestione Progetti e Fund Raising dell'Università del Salento

Avv. Carmine Rucireta

Avvocato amministrativista, patrocinante presso le Magistrature superiori

Coordinatore Didattico

Dott. Giuseppe Diretto

Commercialista -

*Vice Presidente Ordine Dottori Commercialisti Bari -
Presidente Nazionale UNAGRACO*

ARTICOLAZIONE PROGRAMMA FORMATIVO

Totale
GIORNATE FORMATIVE
8 giornate da 8 ore

Totale
ORE FORMATIVE
64 ore

1^GIORNATA
16/11

Avv. Carmine Rucireta - Dott. Alfredo Allegretta

Introduzione alla riforma normativa in materia di appalti pubblici

- Guida alla lettura del nuovo Codice dei Contratti Pubblici (D.Lgs. 50/2016): cosa cambia rispetto al vecchio codice (D.Lgs. 163/06).
- Le Direttive Europee 23, 24 e 25 del 2014: il processo di riforma, principi e criteri direttivi della Delega
- Le nuove Linee Guida e poteri dell'A.N.AC. (soft law)
- Focus sulla nuova disciplina degli appalti pubblici e dei contratti di concessione
- La gestione del periodo transitorio: cosa sopravvive del Regolamento attuativo (DPR 207/2010) del vecchio Codice Appalti (D.Lgs. 163/06)

2^GIORNATA
22/11

Avv. Carmine Rucireta

L'operatore economico

I requisiti di partecipazione alle gare di appalto: elementi di qualificazione e cause di esclusione

I REQUISITI DELL'OPERATORE ECONOMICO

- Requisiti di ordine generale
- Requisiti di ordine speciale negli appalti di lavori pubblici
- Requisiti di ordine speciale per servizi e forniture

LA QUALIFICAZIONE DELL'OPERATORE ECONOMICO

- La qualificazione in relazione all'oggetto dell'appalto

La qualificazione e le forme di ampliamento della partecipazione

- Le forme plurisoggettive di partecipazione: RTI orizzontali e verticali, Consorzi semplici, Consorzi stabili
- L'avvalimento: origini dell'istituto, contratto di avvalimento, garanzie per l'Amministrazione
- Il subappalto: caratteristiche e problematiche dell'istituto;
- Differenze tra avvalimento e subappalto

3^GIORNATA
26/11

Dott. Alessandro Quarta

Altre forme di tutela della PA nella scelta del contraente

- Criteri di attribuzione del rating di legalità
- Il rating reputazionale
- Il nuovo regime delle garanzie (provvisoria e definitiva) a corredo dell'offerta
- Il nuovo Documento di Gara Unico Europeo (DGUE) e il soccorso istruttorio dopo l'introduzione del DGUE
- Trasparenza nella verifica dei concorrenti
- La disciplina del soccorso istruttorio
- Il soccorso istruttorio a pagamento
- Casi pratici

Le novità nelle procedure di affidamento e nei metodi di aggiudicazione

- Le procedure di affidamento
- I metodi e criteri di aggiudicazione
- La nuova disciplina dell'offerta economicamente più vantaggiosa come metodo preferenziale
- L'offerta economicamente più vantaggiosa a prezzo bloccato
- Le eccezioni: i contratti da aggiudicare al prezzo più basso
- I contratti da aggiudicare necessariamente all'offerta economicamente più vantaggiosa
- Gli elementi da considerare nella valutazione qualitativa
- Le novità in materia di accesso agli atti
- Casi pratici

4^GIORNATA

29/11

Dott. Franco Aschi

Il Mepa (PARTE I)

I SISTEMI INFORMATIVI ANAC. ABILITAZIONE E UTILIZZO DELLA AVCPASS E SERVIZIO RISCOSSIONE CONTRIBUTI

LE AZIENDE E IL MERCATO ELETTRONICO DELLA PA

- La Piattaforma "Acquisti in rete" Consip punto centrale del Programma di razionalizzazione degli acquisti nella P.A.
- Le imprese e l'opportunità di business nel Settore Pubblico (*utilizzo del Mepa come strumento strategico*)
- Esercitazioni pratiche

5^GIORNATA

03/12

Dott. Sebastiano Gadaleta

Le gare Europee e la progettazione (PARTE I)

LE GARE D'APPALTO PUBBLICATE DALLE ISTITUZIONI EUROPEE: VANTAGGI E MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

- Modalità di allocazione dei fondi da parte dell'UE
- Caratteristiche degli appalti pubblici e innovazioni introdotte dalla riforma delle direttive
- Le fonti di informazione: il TED e altri database per la ricerca di appalti pubblici in Europa

PECULIARITÀ DEGLI APPALTI PER SERVIZI UE: VALORE AGGIUNTO EUROPEO PARTENARIATO ANALISI DEI DOCUMENTI (*bando e capitolato d'oneri*)

CRITERI DI AGGIUDICAZIONE (*capacità economica e finanziaria conoscenze professionali e tecniche degli operatori economici*)

ESERCITAZIONE PRATICA SUGLI APPALTI EUROPEI

6^GIORNATA

05/12

Dott. Franco Aschi

Il Mepa (PARTE II)

ABILITAZIONE AL SISTEMA E GESTIONE DEL PROFILO AZIENDALE

ANALISI DELLA DOCUMENTAZIONE DEI BANDI:

- Abilitazione al Bando Beni e al Bando Servizi
- Abilitazione ai bandi per l'esecuzione dei lavori di manutenzione

GESTIONE DEL CATALOGO MEPA PER LE IMPRESE

RICERCA DELLE RDO APERTE

RISPOSTA ALLE OPPORTUNITÀ COMMERCIALI

- Trattativa Diretta modalità di risposta dell'Impresa;
- Richiesta di Acquisto (RDO) modalità di risposta dell'impresa

ESERCITAZIONI PRATICHE

7^GIORNATA
10/12

Dott. Sebastiano Gadaleta

Le gare Europee e la progettazione (PARTE II)

IDENTIFICAZIONE DELLA CAPACITÀ TECNICA E FINANZIARIA RICHIESTA, DEI CRITERI DI SELEZIONE E DEI DOCUMENTI DA PREDISPORRE

- Costruzione del partenariato
- Preparazione dell'offerta tecnica: obiettivi, descrizione dei beni o servizi, organizzazione delle mansioni tra partner, modalità di implementazione,
- Monitoraggio delle attività

PREPARAZIONE DELL'OFFERTA FINANZIARIA: PRINCIPI FINANZIARI, ELEGGIBILITÀ E CLASSIFICAZIONE DEI COSTI, DISTRIBUZIONE DEL BUDGET TRA PARTNER

- Presentazione dei lavori di gruppo e feedback da parte del docente

8^GIORNATA
12/12

Dott. Alfredo Allegretta

Il contenzioso

- Il precontenzioso e i pareri dell'ANAC
- La gestione diretta del contenzioso in materia di appalti dinanzi al Giudice Amministrativo ed al Giudice Ordinario: questioni giurisprudenziali aperte
- La pronuncia giudiziaria di annullamento dei provvedimenti di ammissione, esclusione e di aggiudicazione. In particolare, i poteri successivi della P.A. al giudicato amministrativo di annullamento
- La pronuncia giudiziaria di inefficacia del contratto
- La tutela in forma specifica e per equivalente
- La tutela risarcitoria negli appalti pubblici
- Arbitrato, accordo bonario, transazione

DATE CORSO	16/11 - 22/11 - 26/11 - 29/11 - 03/12 - 05/12 - 10/12 - 12/12/2018
DURATA	dalle ore 9.00 alle ore 13.00 e dalle ore 14.00 alle ore 18.00
SEDE	Bari - The Nicolaus Hotel
DOCENTI	Dott. Alfredo G. Allegretta <i>Magistrato TAR Puglia</i> Dott. Franco Aschi <i>Dottore Commercialista e Revisore Contabile; Revisore e consulente Enti locali e centrali regione Lazio, esperto in gare</i> Dott. Sebastiano Gadaleta <i>Dottore Commercialista, esperto in finanziamenti-valutatore progetti comunitari</i> Dott. Alessandro Quarta <i>Capo Area Gestione Progetti e Fund Raising dell'Università del Salento</i> Avv. Carmine Rucireta <i>Avvocato amministrativista, patrocinante presso la Magistratura superiore</i>
QUOTA DI PARTECIPAZIONE	Percorso completo 64 ore totali: € 1.600,00 + IVA Quota per iscrizioni entro 15 giorni dall'avvio del corso: € 1.400,00 + IVA Quota per iscritti all'OIBA - Ordine degli Ingegneri della Provincia di Bari, all'Ordine degli Avvocati di Bari, iscritti UNAGRACO - Unione Nazionale Commercialisti ed Aziende iscritte a CONFINDUSTRIA BARI E BAT: € 1.400,00 + IVA
LA QUOTA COMPRENDE	Partecipazione al corso, materiale didattico, coffee break, colazione di lavoro e attestato di partecipazione
PER INFO E ISCRIZIONI	ISFORM & Consulting Srl Tel. 080.5025250 info@isformconsulting.it - isform.srl@pec.it


ISFORM
Istituto per la Formazione Manageriale

ISFORM & Consulting Srl
Istituto di Formazione Manageriale & Consulting Srl
Via Guido Dorso n. 75 - 70125 Bari
Tel. 080.5025250 - Fax 080.2142146
www.isformconsulting.it - info@isformconsulting.it
isform.srl@pec.it